

VỮNG VÀNG TIN CẬY

Đề
tài:



NGHIỆP VỤ BẢO LÃNH TẠI NGÂN HÀNG THƯƠNG MẠI CỔ PHẦN QUÂN ĐỘI – THỰC TRẠNG VÀ GIẢI PHÁP

GVHD : TS. Nguyễn Kim Anh
Sinh viên : Nguyễn Thị Hồng Hiên
Lớp : TC 13B
Khoa : Tài chính ngân hàng





KẾT CẤU KHÓA LUẬN



**Chương
1**

Những lý luận chung về bảo lãnh ngân hàng




**Chương
2**

Thực trạng nghiệp vụ bảo lãnh tại ngân hàng TMCP Quân Đội



**Chương
3**

Giải pháp hoàn thiện nghiệp vụ bảo lãnh tại ngân hàng TMCP Quân Đội





CHƯƠNG 1



1.1

**Khái quát chung về
nghịệp vụ bảo lãnh ngân hàng**

1.2

Các loại bảo lãnh ngân hàng

1.3

**Rủi ro và các biện pháp hạn chế rủi ro
trong BLNH**

1.4

Các nhân tố ảnh hưởng tới nghịệp vụ BLNH



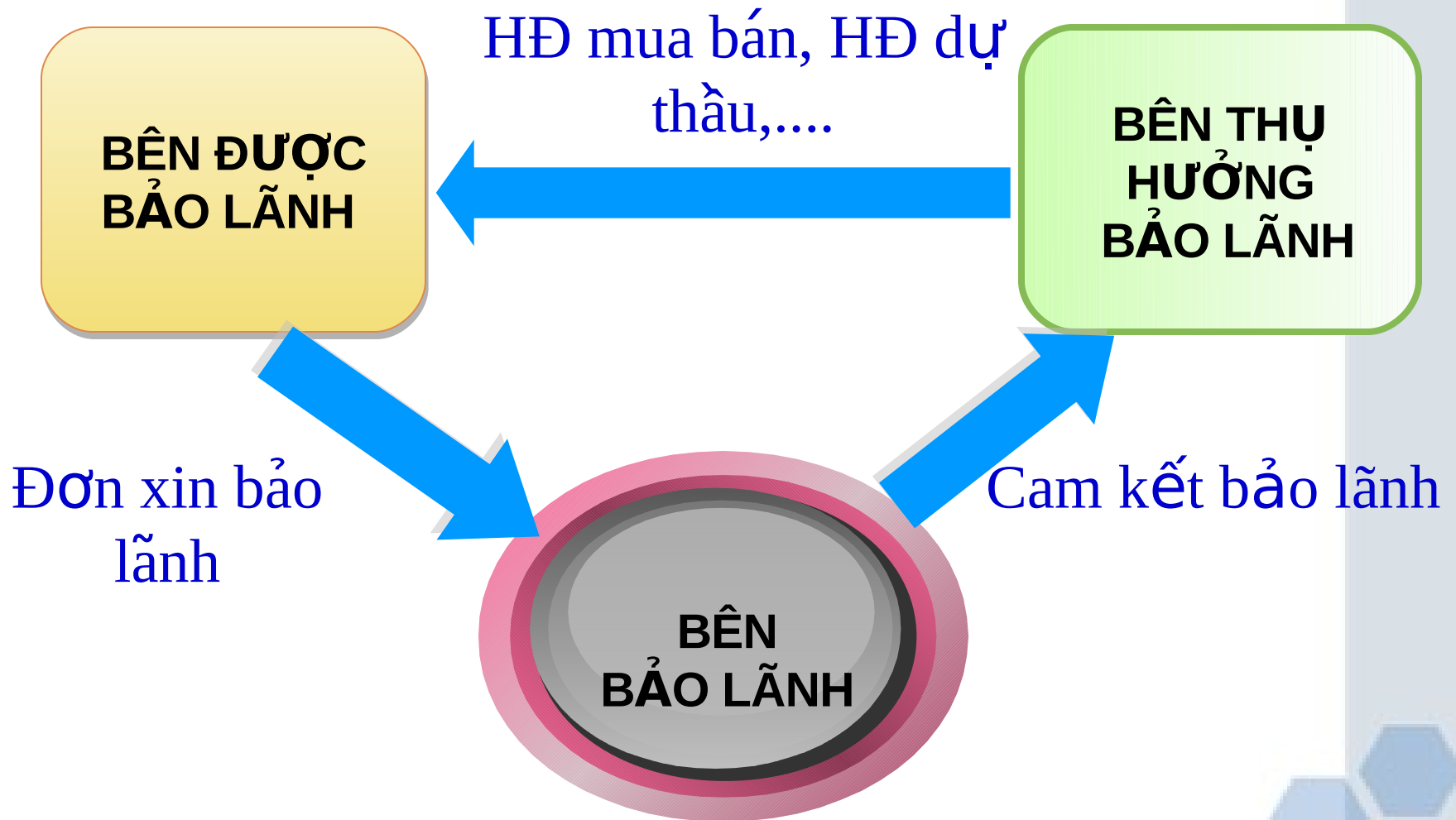
KHÁI NIỆM

Khái niệm : là **cam kết bằng văn bản của TCTD** với bên có quyền về việc thực hiện nghĩa vụ tài chính thay cho KH khi KH không thực hiện hoặc thực hiện không đúng nghĩa vụ cam kết với bên nhận bảo lãnh

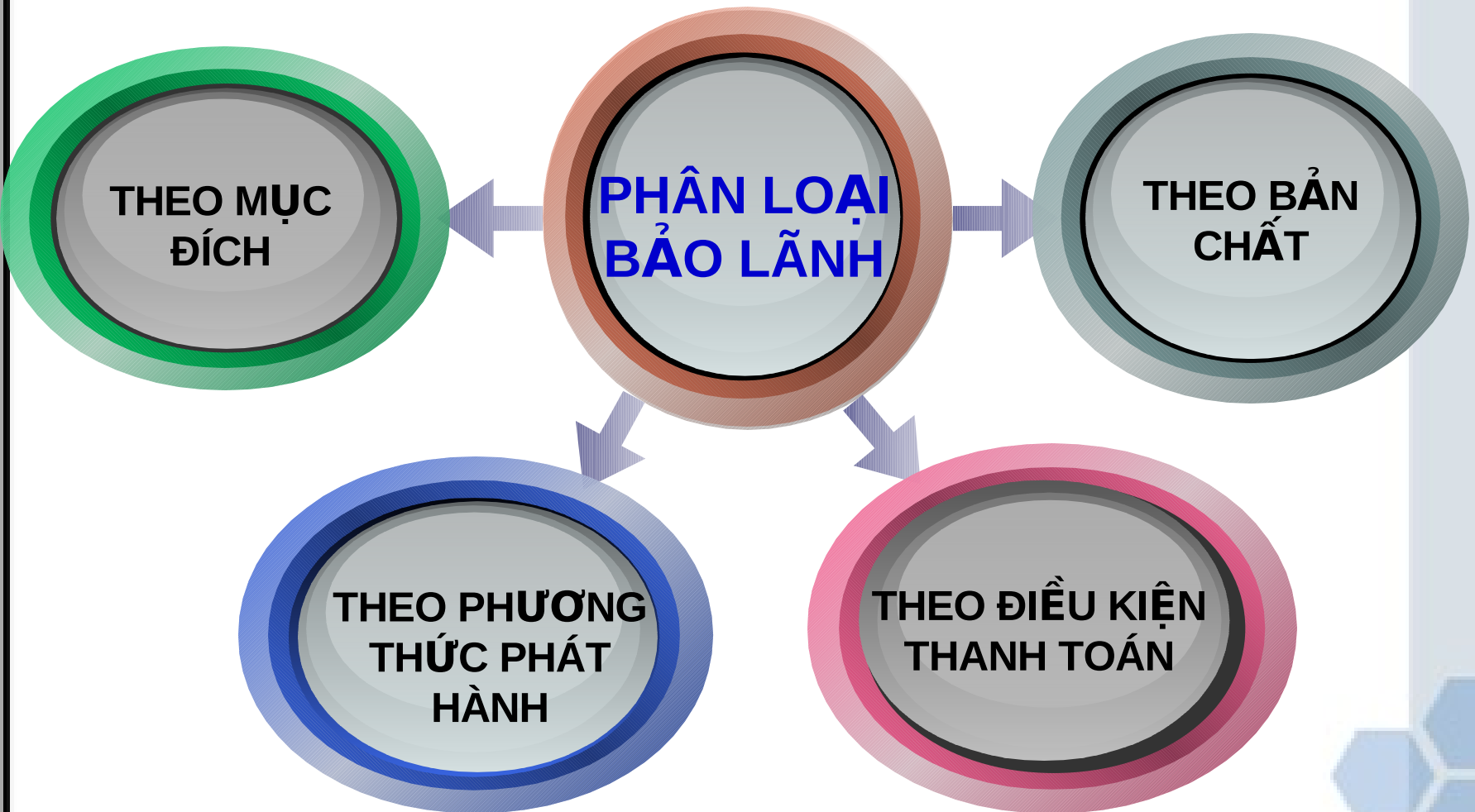
Cam kết bảo lãnh : hình thức cam kết BL của NH theo yêu cầu của KH dưới các hình thức :

- ✓ **Thư bảo lãnh**: là cam kết đơn phương bằng văn bản của NH
- ✓ **Hợp đồng bảo lãnh**: là hợp đồng bằng văn bản giữa NH với các bên liên quan
- ✓ **Ký xác nhận BL trên HP**
- ✓ **Các hình thức khác được chấp nhận**

CÁC BÊN THAM GIA BẢO LÃNH



PHÂN LOẠI BẢO LÃNH NGÂN HÀNG



CÁC NHÂN TỐ ANH HƯỞNG TỚI BAO LÃNH NGÂN HÀNG



Nhân tố chủ quan

- Những nhân tố thuộc về ngân hàng:
 - Chính sách của NH
 - Chất lượng công tác thẩm định
 - Trình độ nhân viên
- Một số nhân tố khác

Nhân tố khách quan

- Nhân tố thuộc về khách hàng
- Môi trường kinh tế
- Môi trường pháp lý
- Môi trường chính trị và xã hội




CHƯƠNG 2

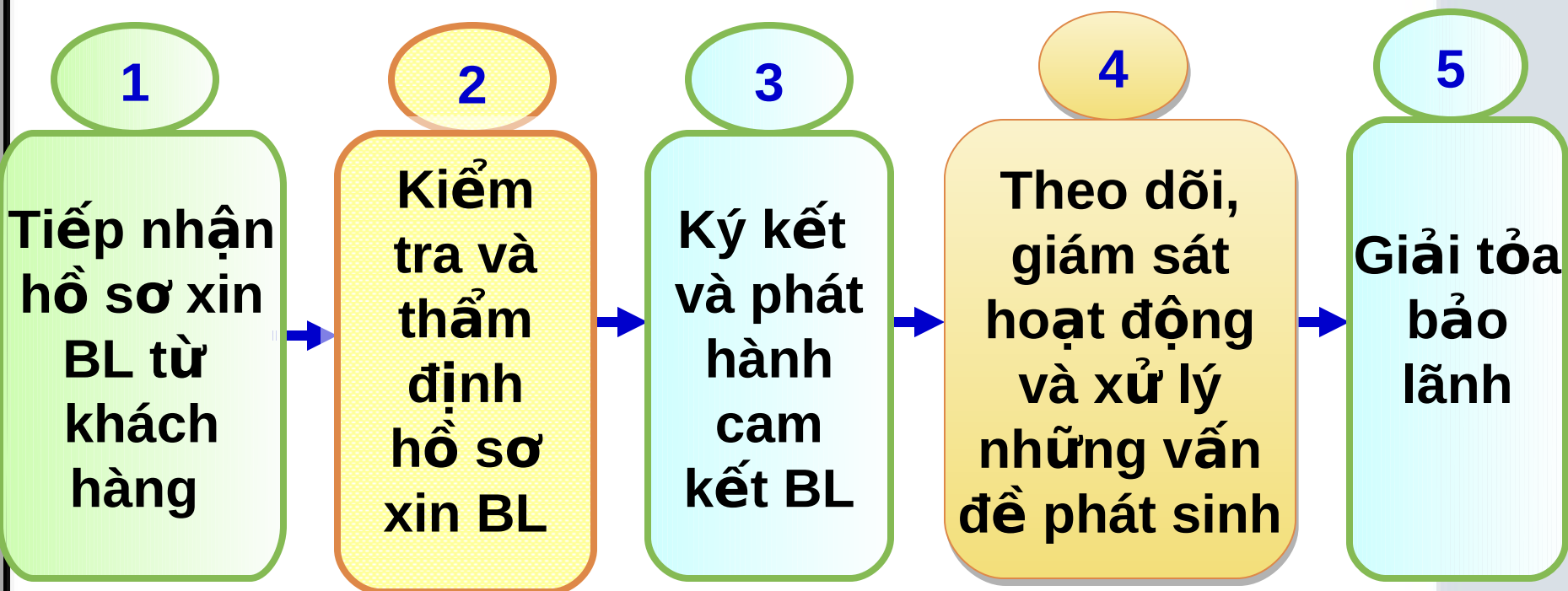
2.1 Khái quát quá trình hình thành và phát triển MB

2.2 Thực trạng nghiệp vụ bảo lãnh tại MB

2.3 Đánh giá tình hình hoạt động bảo lãnh tại MB



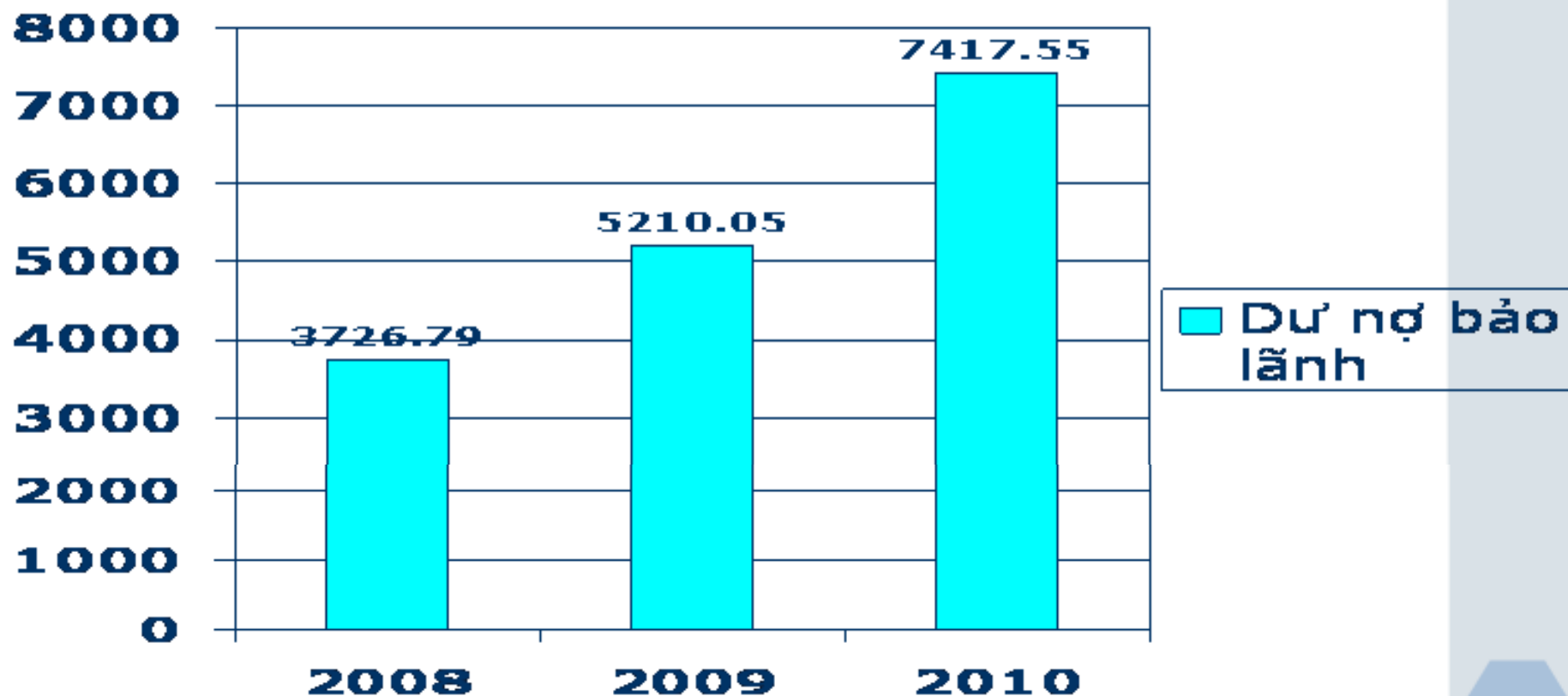
QUY TRÌNH BẢO LÃNH





DƯ NỢ BẢO LÃNH

Biểu đồ: Mức tăng trưởng dư nợ BL tại MB
(Đơn vị: Tỷ đồng)



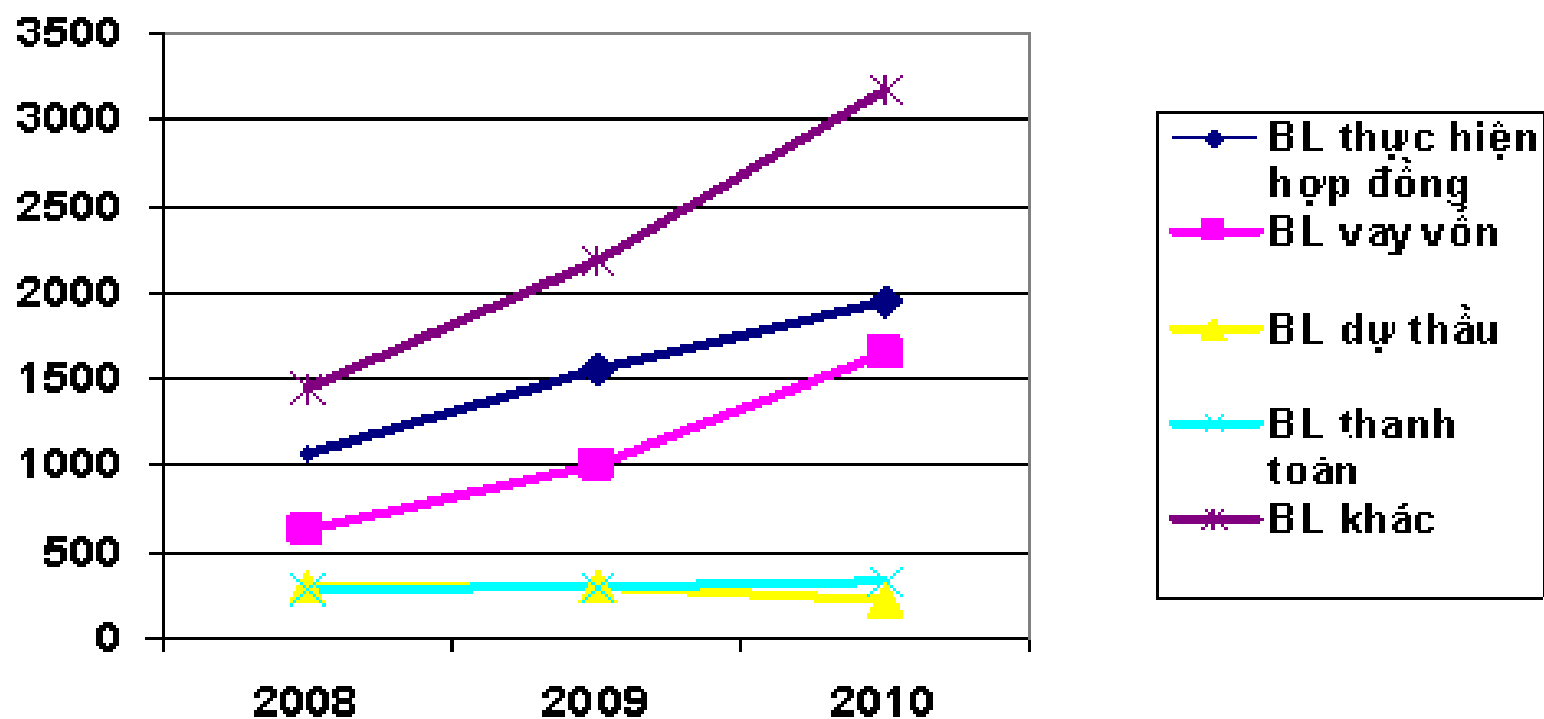
(Nguồn: Báo cáo kết quả thường niên của MB)

CƠ CẤU VỀ LOẠI HÌNH BẢO LÃNH



Biểu đồ : Tình hình thực hiện các loại BL tại MB.

(Đơn vị: Tỷ đồng)

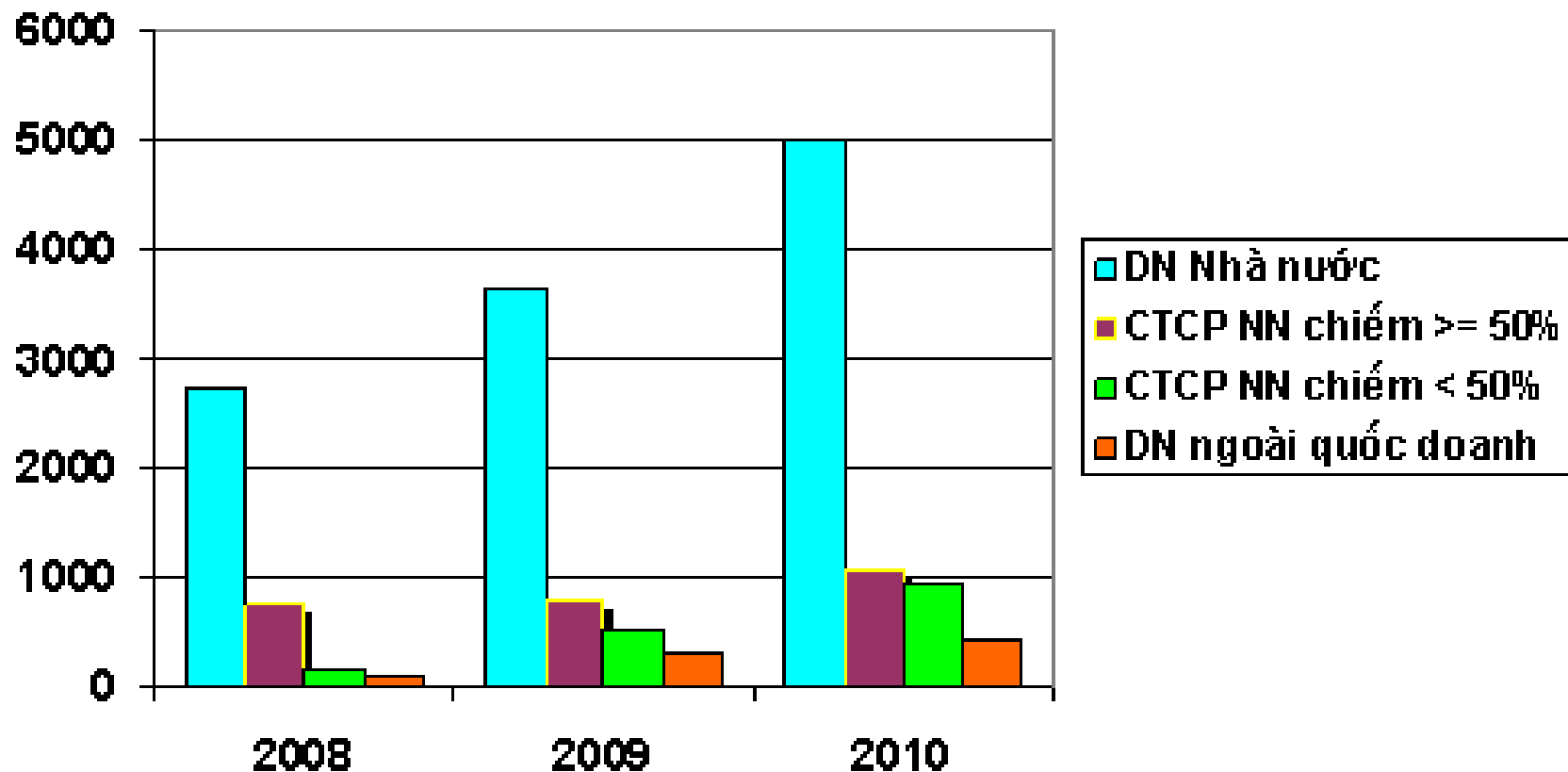


(Nguồn: Báo cáo kết quả thường niên của MB)

CƠ CẤU BẢO LÃNH THEO THÀNH PHẦN KINH TẾ



Biểu đồ : Dự nợ bảo lãnh phát sinh theo loại hình doanh nghiệp
(Đơn vị: Tỷ đồng)



(Nguồn: Báo cáo kết quả thường niên của MB)

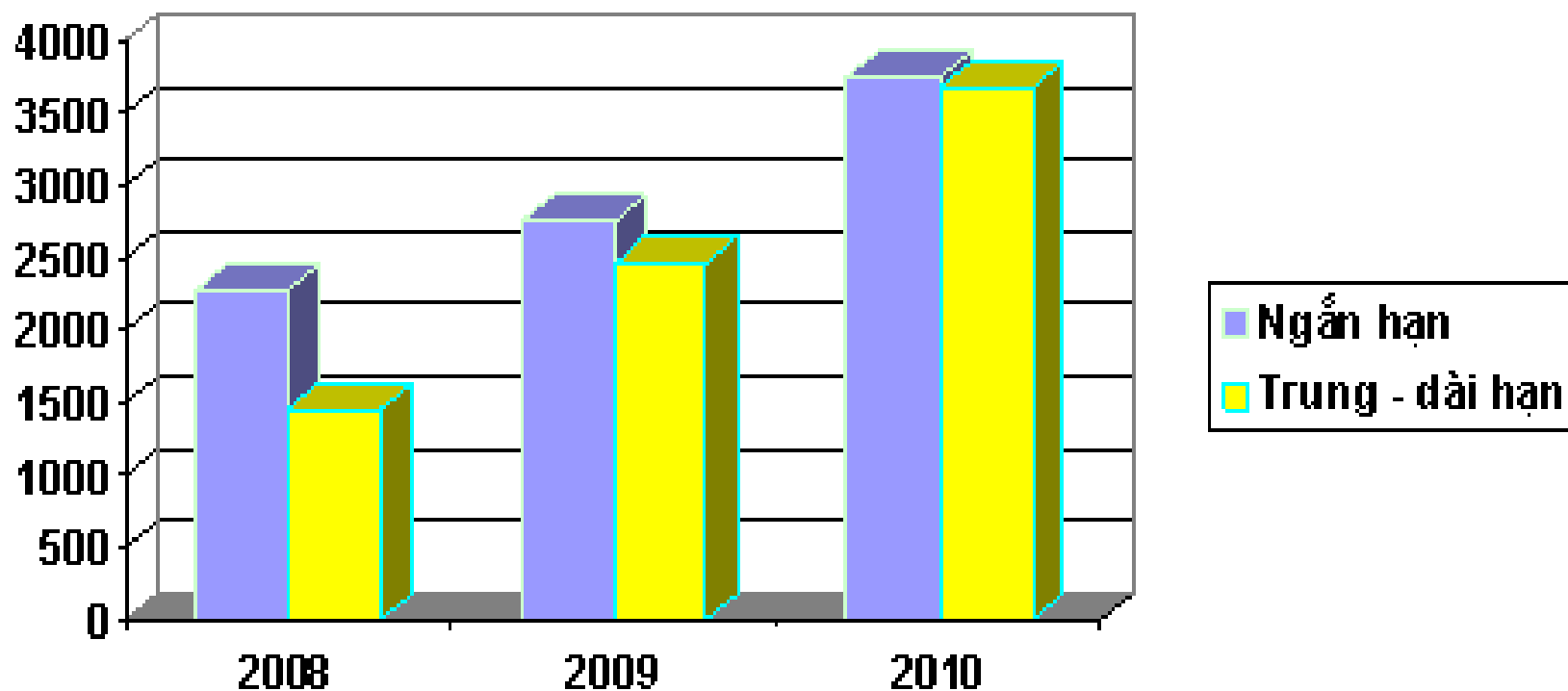


CƠ CẤU BẢO LÃNH THEO THỜI HẠN



Biểu đồ : Kết cấu bảo lãnh theo thời hạn.

(Đơn vị: Tỷ đồng)



(Nguồn: Báo cáo kết quả thường niên của MB)



TÌNH HÌNH THU PHÍ BẢO LÃNH

Bảng: Doanh thu từ hoạt động BL qua các năm
(Đơn vị: Tỷ đồng)

Chỉ tiêu	Năm 2008		Năm 2009		Năm 2010	
	Số tiền	%	Số tiền	%	Số tiền	%
Doanh thu từ phí BL	76.191	29.028	126.427	31.49	245.74	33.41
Doanh thu dịch vụ	261.986	100	398.949	100	735.53	100

(Nguồn: Báo cáo kết quả thường niên của MB)



NHỮNG KẾT QUẢ ĐẠT ĐƯỢC



**Dư nợ và doanh số BL
tăng trưởng nhanh**

**Cơ cấu BL thay đổi theo
chiều hướng tích cực**

**Doanh thu từ
hoạt động bảo lãnh tăng**

**KẾT
QUẢ**

Mức độ an toàn cao

**BL làm phong phú hoạt
động dịch vụ của NH**

**BL là nguồn tài trợ vốn
quan trọng cho KH**

KHÓ KHĂN

Môi trường pháp lý

Tài sản thế chấp

Môi trường kinh doanh

Khách hàng



TỒN TẠI TRONG QUÁ TRÌNH BẢO LÃNH NGÂN HÀNG



**Đối tượng KH chủ yếu
là KH truyền thống**

1

**Nhân viên NH còn thiếu
kinh nghiệm**

2

**Chưa có quy trình BL chi tiết
cho từng loại BL**

3

**Chưa chú trọng công tác tư vấn,
bán chéo sản phẩm**

4

**Chính sách của ngân hàng chỉ
mang tính định hướng**

5

TỒN TẠI

Nguyên nhân chủ quan

- ✓ Khâu thẩm định chưa có mô hình chuẩn hóa
- ✓ Chưa có phòng BL riêng
- ✓ Thông tin phục vụ hoạt động BL chưa đầy đủ, chính xác
- ✓ Tỷ trọng khách hàng mất cân đối

Nguyên nhân khách quan

- ✓ Nền kinh tế thế giới nhiều biến động ảnh hưởng tới DN và nhà đầu tư
- ✓ Văn bản pháp lý về BL chưa hoàn thiện
- ✓ Tình hình chính trị và xã hội làm nhà đầu tư e ngại mở



CHƯƠNG 3

3.1 Định hướng phát triển ngân hàng trong thời gian tới

3.2 Các giải pháp hoàn thiện nghiệp vụ bảo lãnh tại MB

3.3 Một số kiến nghị, đề xuất với cơ quan nhà nước

Hoàn thiện quy trình nghiệp vụ bảo lãnh

Mở rộng thị trường bảo lãnh

Tăng cường chính sách khách hàng

Nâng cao chất lượng công tác thẩm định KH

Chú trọng và nâng cao công tác tư vấn cho KH

Nâng cao chất lượng thông tin cho NVBL

Mở rộng quan hệ giao dịch với các NH khác

Chú trọng công tác tổ chức, đào tạo CB thực hiện NVBL

Tăng cường công tác kiểm tra, đánh giá chất lượng và hiệu quả BL

GIẢI PHÁP



KIẾN NGHỊ



1

**Với chính
phủ và các
cơ quan
nhà nước**

2

**Với ngân
hàng nhà
nước**

3

**Với
MB**





KẾT LUẬN



1

Đề cập tới những vấn đề cơ bản nghiệp vụ BLNH

2

Đánh giá tình hình thực hiện NVBL tại MB

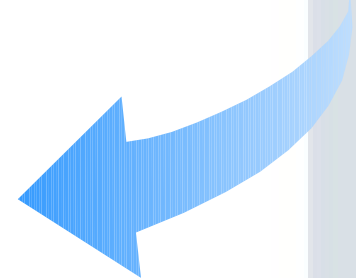
3

Đưa ra những giải pháp hoàn thiện NVBL tại MB

4

Một số kiến nghị với các bên liên quan

KẾT LUẬN





VỮNG VÀNG TIN CẬY



EM XIN
CHÂN THÀNH C M ΔN!

Xin chúc buổi bảo vệ thành công tốt đẹp

