

CẨM NANG DÀNH CHO NHÀ QUẢN LÝ

DIANE DARLING

Xây dựng quan hệ để thành công trong sự nghiệp

NETWORKING FOR CAREER SUCCESS

24 bài học để làm quen
với những người bạn cần

VIỆN
S.P.K.T

0.13

221



* S K V 1 1 3 1 9 4 *



Education



NHÀ XUẤT BẢN TỔNG HỢP
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

CẨM NANG DÀNH CHO NHÀ QUẢN LÝ

650.73

D221

DIANE DARLING

Người dịch: TRẦN PHI TUẤN

Giảng viên khoa Ngữ văn Anh - Trường ĐH KHXH&NV

Xây dựng quan hệ để thành công trong sự nghiệp

NETWORKING FOR CAREER SUCCESS

24 bài học để làm quen
với những người bạn cần

THƯ VIỆN TRƯỜNG ĐHSPT

SKV 113194



Education



NHÀ XUẤT BẢN TỔNG HỢP
THÀNH PHỐ HỒ CHÍ MINH

Mục lục

	<i>trang</i>
Lời Nhà xuất bản	6
Cách thức xây dựng quan hệ	8
Học cách tạo lập quan hệ	11
Biết được cái gì và như thế nào	13
Chiến thắng sợ hãi	16
Khởi đầu một cách khéo léo	19
Biết người mình biết	21
Đánh giá những mối giao thiệp của bạn	24
Ưu tiên và chuẩn bị	27
Luyện tập một cách tự giác	29
Sử dụng các công cụ tạo lập quan hệ	32
Kiểm soát ngôn ngữ cử chỉ	34
Tham gia, kết nối và thoát ra	36
Tìm kiếm cơ hội	39
Hãy quan tâm đến tính cách của bạn	41
Sửa soạn bộ đồ nghề	44
Hoà đồng với sự hiểu biết	46
Tập trung vào việc giao thiệp	48
Nói chuyện một cách khéo léo	50
Vượt qua giới hạn bản thân	52
Tiếp tục sau đó một cách hợp lý	54
Gọi điện thoại, gửi email và thư bưu điện	56
Hãy chăm sóc khu vườn của bạn	59
Vượt qua thành kiến	61
Làm điều đúng	63
Giữ sự phát triển	65

NETWORKING FOR CAREER SUCCESS

24 bài học để làm quen với những người bạn cần

Những người trong giới doanh nhân luôn xếp công tác tạo lập quan hệ vào hàng một trong những chiến thuật có ảnh hưởng nhất đến việc phát triển nghề nghiệp. Nhưng bạn phải tiến hành thực hiện điều đó. Cuốn sách **Networking for career success** mang lại cho bạn 24 mẹo, công cụ và bài học để xây dựng các mối quan hệ có lợi lẫn nhau, sau đó nuôi dưỡng chúng khi các cơ hội xuất hiện. Phác thảo ra một chương trình hành động từng bước một với những người mà bạn đang giao thiệp và sau đó bổ sung các mối giao thiệp mới bằng cách gặp gỡ mọi người theo những cách thức phù hợp, công cụ nâng cao nghề nghiệp này phác họa ra một kế hoạch cụ thể để:

- * Học cách tạo lập quan hệ * Vượt qua nỗi sợ hãi
- * Kiểm soát ngôn ngữ cử chỉ của bạn * Tìm kiếm các cơ hội
- * Hoà nhập xã hội với hiểu biết * Trò chuyện một cách có chiến lược
- * Vượt qua những hạn chế của bản thân

Tạo lập quan hệ một cách hiệu quả là về việc đạt được điều bạn cần hay muốn trong khi giúp đỡ những người khác đạt được những điều họ muốn hay họ cần. **Networking For Career Success** mang lại cho bạn những kỹ năng cần thiết cho việc tạo ra những quan hệ hai bên cùng có lợi, nhận thức được làm cách nào để nuôi dưỡng những quan hệ đó sao cho có lợi đối với từng người liên quan, và tạo ra một tình huống mọi người đều chiến thắng có giá trị và kinh điển.

Diane Darling là nhà sáng lập và giám đốc điều hành của Effective Networking, Inc., và là một chuyên gia về tạo lập quan hệ được công nhận trên toàn nước Mỹ. Bà đã từng sống ở Thai Lan, Philippines, Anh, Pháp và rất nhiều địa phương ở trên nước Mỹ.

PHÁT HÀNH TẠI HỆ THỐNG CÁC NHÀ SÁCH FAHASA

ISBN: 0-07-145603-1



The McGraw-Hill Companies

Giá: 25.000 đ